

雲端時代 獨立軟體開發商轉型的最佳選擇

根據 IDC 的預估，至 2025 年，全球有 3 成的中小型企業會將一半的核心工作轉移至雲端，數位化或雲端轉型顯然是中小企業想要在市場脫穎而以及創造藍海商機的重要策略。

軟體開發商面臨數位轉型時的挑戰

我們深知獨立軟體開發商所追求的擴展業務、提升客戶體驗，進而帶來商機。而因應雲端時代的潮流，身為獨立軟體開發商的您，面對雲端服務市場可能會遇到的幾個挑戰：

1. 現行地端商用系統大多為 Client Server 架構不符合 SaaS 標準，需 R&D 部門投入新的資源重新開發
2. 既有客戶的舊有系統需無痛轉移上雲且硬體預算有限
3. 客製化版本多，無法做軟體整合管理

AOD 雲市集，感同身受您面對市場上眾多的聲音和挑戰。想轉型 SaaS 服務嗎？如何在有限人力、時間成本下快速達成？

AOD 雲市集 — SaaS 解決方案

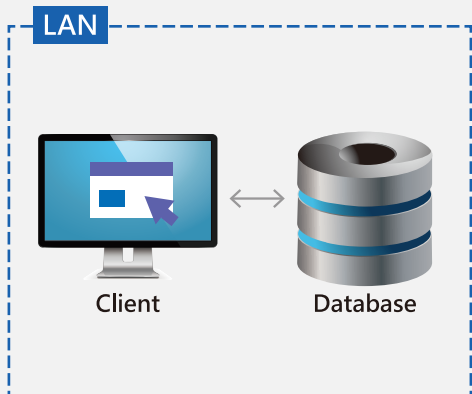
AOD 雲市集，是一個平台，可以直接將桌面應用程式轉換成 SaaS 服務架構。

不同於導入現有公有雲之轉型概念，我們的解決方案避免了重新改寫應用程式架構的需求。我們的核心概念是應用程式串流專利技術，上架到 AOD 雲市集的應用程式無需重新翻修，只需透過雲市集提供的封裝程式，將原應用程式的設定檔封裝起來，就能將應用程式上架，並由 AOD 隨選雲產品的串流技術在客戶端執行。

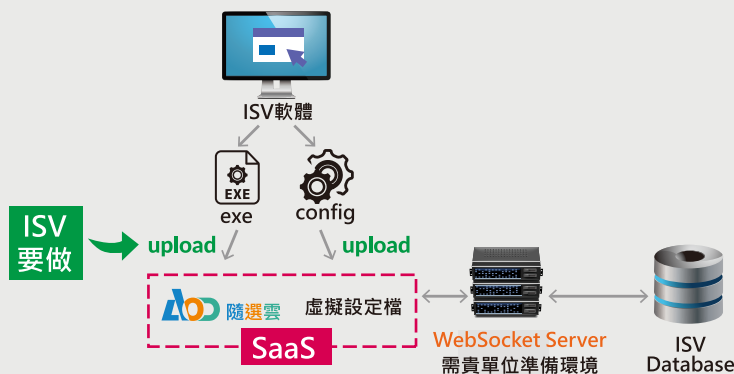
相較過往，建置適合運作的雲端環境，除了需重新改寫既有應用程式的架構，也需要考慮到相當可觀的環境建置經費成本。因此，為了滿足市場上的需求，我們推出了 AOD 雲市集的 SaaS 服務，讓獨立軟體開發商以最小成本和最快速度實現轉型目標。

透過 AOD 隨選雲轉型為 SaaS 架構

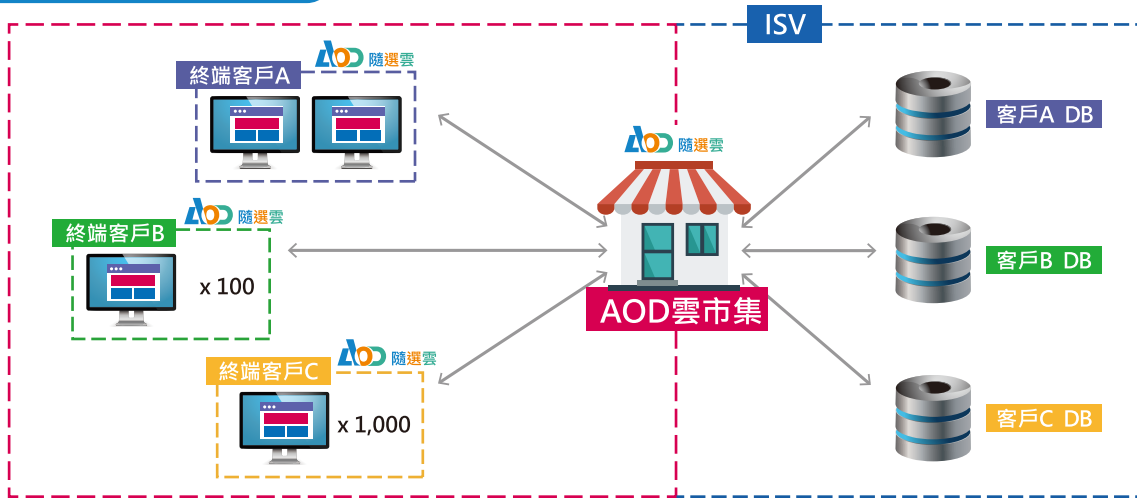
現行軟體開發商架構 - Client server



SaaS 架構 (服務單一組織)



實現多租戶之服務架構



AOD雲市集4大核心價值



共創品牌

提升雙方品牌2B市場能見度、知名度



共生互助

合作夥伴 - 專注產品精進
AOD SaaS- 轉型雲端之服務
擴大市場範圍和客戶群



共享收益

與合作夥伴分享營收和利潤
建立長期且相互有利的合作關係



共存永續

建立穩固和長期的合作夥伴關係，
透過共同成長和成功實現共榮共生

打造軟體市集服務生態圈



- 1. AOD雲市集**：AOD雲市集服務，是獨立軟體開發商轉型成為 SaaS 服務的幕後推手，與獨立軟體開發商共同打造軟體市集服務生態圈。
- 2. ISV 程式開發**：由獨立軟體開發商開發程式，是軟體市集的供應端。
- 3. 封裝**：應用程式開發完以後，將程式封裝、上架的動作，也是 AOD 可以服務的一環。
- 4. 市集、商店**：AOD雲市集為 SaaS 平台服務，可以讓各個獨立軟體開發商去做跨產業的商業行為媒合。
- 5. Client 端訂閱**：終端客戶 (Client) 可透過 AOD雲市集，自行訂閱其所需要的軟體與應用程式，透過 AOD 隨選雲串流技術，無需 Client 端逐次購買逐次安裝的動作，讓 Client 端擁有自己的隨選清單。

業務聯繫 · 歡迎洽詢 (02)2656-5656#268 張小姐 alice.chang@zerone.com.tw